

La ferme de Charlat Bas



Nicolas

Contexte pédoclimatique

- | Altitude : 430 mètres
- | Climat : océanique
- | Orientation : sud-sud-est
- | Pluviométrie : 1050 mm/an
- | Eau : 2 sources (2m³/j en été), 1 collectée en bassin
- | Sol : limons argilo-sableux
- | pH : 4,7 à 5,3
- | CEC : 8 (faible)
- | Milieux : prairies, bois
- | Pente moyenne : 14%



Informations clés

Exploitation individuelle :
Micro BA
4000m² en maraichage
ETP : 1
CA : 10000€ en 2019
Charges : 8000€
Revenu annuel disponible :
2000€ + 1500€
autoconsommation

Une reconversion agricole en territoire sud-corrézien

Nicolas a quitté la région parisienne pour s'installer en 2016 en Corrèze sur les terres de sa belle-famille à la recherche d'une meilleure qualité de vie pour sa famille et lui, et avec l'envie d'expérimenter la production alimentaire. Néo-paysan, il a fait évoluer son projet au gré des expériences et opportunités locales.



Activités

- | **Atelier maraîchage** : ventes de légumes en AB de fin avril à fin janvier
- | Vente de **tisanes de tilleuls**
- | **Arbres fruitiers** en croissance pour l'autoconsommation
- | Autoconsommation d'**œufs** de poule
- | **Vignes** (raisin, vin, jus en autoconsommation)



Bâtiments et Matériels

| Bâtiments :

Grange, hangar pour le matériel motorisé, cave
Atelier : menuiserie, scierie, mécanique
Mini bergerie (2 moutons pour l'entretien), poulailler
Tunnel de 255m² équipés d'asperseurs et de goutte à goutte
Tunnel de 32m² pour les semis

| Outils motorisés :

Tracteur MF35 de 1965, rotavator, 2 vibroculteurs (2m40 et 1m20), broyeur sur axe horizontal, planteuse à pommes de terres sur 2 rangs, bennette, butoir à PDT autoconstruit à partir d'un cultivateur, petite motobineuse

| Outils manuels :

Houe maraîchère, semoir EBRA neuf avec outils, grelinettes

| Irrigation :

Bassin de tête de 100m³
2 bassins de 2m³ qui collectent 500m² d'eaux de pluie sur les toitures
3 pompes électriques (prélèvements dans la source et les bassins)
800m de goutte à goutte, 30m de sprinklers, 400m de microporeux

Durabilité

Stratégie économique

- | DJA en 2016 (seuls 7000€ ont été utilisés).
- | **20000€ d'investissements** sur fonds propres sur 4 ans : bassins (7000€), tunnels (1700€), tracteur (1450€), outils mécanisés (5000€), petit matériels (2500€), tuyaux (1000€).
- | **Charges (2019)** : semences et bulbes (1500€), assurances (750€), comptabilité (450€), entretien mécanique (500€), eau (300€), certification AB (500€), électricité (300€), essence (300€), terreau (300€), fumier et engrais vert (400€).
- | **Cotisations MSA : 2800€.**
- | **CA (2019) : 10000€.**



Environnement

- | **Label AB.**
- | Dès l'installation, **la biodiversité est favorisée**: plantation d'arbres fruitiers, mares qui apportent insectes, hirondelles et batraciens, ruches... qui complètent la biodiversité des bois environnants.

Viabilité

- | Un revenu disponible très faible : **1500 à 2000€/an**, mais qui n'est pas limitant pour l'équilibre financier du foyer. Nicolas aimerait atteindre les 600€ mensuels à l'avenir.
- | **Autoconsommation** en légumes, petits fruits et oeufs >1500€.



Commercialisation

- | **Circuits ultra locaux <5km** : 2 marchés par semaine à Meyssac (75% du CA), 1 à 5 paniers/semaine (20%), partenariats avec des restaurateurs de Collonges-la-Rouge (5%).
- | Reventes de quelques produits locaux qui sont aussi des produits d'appel : mâche en décembre, kiwi en hiver.



Vivabilité

- | **Temps de travail** : hiver 30h/semaines, été 70h/semaine.
- | **Congés** : 3,5 semaines/an dont 4 jours en été, au moins 1 jour de pause/mois tout au long de l'année.
- | **Gain en qualité de vie** : environnement paisible, nourriture saine, possibilité de réaliser les travaux sur la ferme, accueil des amis et de la famille sur place...



Vie sociale et territoire

- | **Insertion dans la vie locale** facilitée par la reprise de la ferme familiale.
- | **Bonne intégration au marché de Meyssac** : introduit auprès de la clientèle par une maraîchère bio qui partait à la retraite, reconnaissance de la qualité des produits, attention particulière à la diversité des légumes proposés aux clients.
- | Liens avec les agriculteurs et maraîchers locaux : échange et vente d'intrants ou de légumes.
- | Journées d'échange du **CIVAM en Limousin**.
- | Comptabilité avec l'**AFOCG** (groupe de Meyssac).



• Etudes de géologie et carrière en région parisienne

• Saison de travail comme ouvrier agricole

• BPREA avec stages en Corrèze et IDF

Cheminement

2014

2015

Prendre le temps pour évoluer

Nicolas s'est installé sur les terres de la ferme diversifiée de sa belle-famille. Il construit progressivement son système, faisant évoluer chaque année plusieurs aspects clés. Il investit au fur et à mesure que la trésorerie le permet : verger, serres, outils, captage et stockage de l'eau, etc. L'expérimentation fait partie du processus d'apprentissage et d'amélioration.



Augmentation des surfaces en culture

- | 2016 : Les deux premières années, les cultures sont implantées sur 2000m².
- | 2018 : 2000m² sont ajoutés avec l'installation des deux serres (une serre à plant et une serre tunnel).
- | 2021 : +500m² en contrebas du champ de maraichage.
- | Objectif à terme : 6000m².

Variétés

- | Tests de nouveaux légumes et variétés.
- | 2021 : essais de production de semences potagères avec un groupe de maraichers.

Fertilisation

- | Fumier bovin du voisin en tête de rotation.
- | Expérimentation des couverts végétaux.
- | Engrais verts.

Gestion de l'eau

- | Récupération des toitures : 500m².
- | 2 bassins en géotextile : 500m³/an dispo, systèmes d'irrigation.
- | Projet : construction d'un troisième bassin en contrebas de la pente. Recherche sur les pompes.

Débouchés

- | Fidélisation de la clientèle au marché.
- | Paniers à la demande.
- | Partenariats avec des restaurateurs.

Agroforesterie

- | Plantations de 40 arbres fruitiers d'essences différentes en 2016 et nouvelles implantations chaque année.
- | Petits fruits et vignes anciennes pour l'autoconsommation.
- | Intégration de l'arbre dans les planches de culture : ombrage et humidité.
- | Rôle de l'arbre autour du champ de maraichage : brise-vent (notamment autour de la serre), biodiversité.

• Installation dans la ferme familiale à Collonges-la-Rouge sur 2000m²

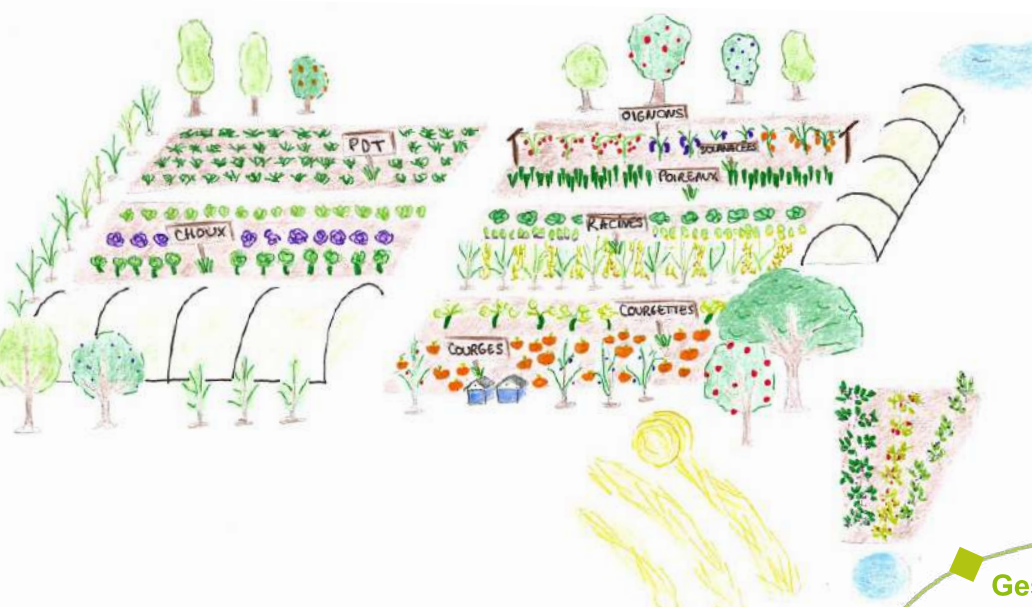
• Passage à 4000m²
• Installation des serres

• Passage à 4500m²
• Nouveau bassin

2016

2018

2021



Contraintes

- Ressources en eau limitées : seulement 1m³ d'eau peut être capté quotidiennement en été
- Dégâts importants par les rats taupiers
- Indécision
- Très faibles revenus par rapport au temps de travail engagé
- Irrégularité dans les commandes de paniers

Atouts

- Pas de prêt financier
- Foncier accessible
- Pas de pression sur les résultats économiques du maraîchage
- Circuits de commercialisation ultras courts
- Biodiversité enviroennante

Perspectives

A suivre

- | Construction d'un **troisième bassin** pour collecter les eaux de ruissellement des prairies alentours et gagner en réserves d'eau.
- | **Intégrer 500m² de cultures** en plus en 2021 et augmenter petit à petit la surface de maraîchage pour atteindre 6000m².
- | Continuer l'**implantation d'arbres**.
- | Travailler à la diversification : atelier poules pondeuses, vigne et produits de la vigne...
- | Projet d'accueil de **campus scouts** et de **woofers**.



Retour d'expérience

- | Ne pas hésiter à **expérimenter** des nouvelles techniques, regarder ce qui se passe autour, faire des erreurs.
- | Laisser la **possibilité de l'imprévu** avec des conséquences parfois négatives, mais aussi positives !
- | Enrichir les **relations dans l'environnement local** avec les autres producteurs et les clients.

Pour aller plus loin

John CHESTER, *The Biggest Little Farm*, 2019 (film)

Inter-association de Formation Collective à la Gestion (AFOCG en Limousin) : <http://www.interafocg.org/>



Fédération des CIVAM en Limousin

Groupe Systèmes Agroécologiques en Limousin (SAEL)

Groupe d'échange entre paysans, producteurs, porteurs de projets qui souhaitent faire vivre une agriculture respectueuse des humains, de la nature et des sols

www.civam-limousin.com

Contact : ewa.kan@civam.org - Tel : 0555260799



RÉGION
Nouvelle-Aquitaine